

Réinvention • Refondation • Consolidation

Et si on revenait à l'essentiel ? **VOUS.**

Eric ACHOUR

Sparring Partner, Linkapital
Practice « Expertise-Comptable ».

Le constat

Le marché impose son **tempo**.



La pression s'accélère.
Vos **décisions** aussi.

Pourquoi maintenant ?

Volonté stratégique, lassitude, besoin de relais...
quelles sont vos véritables raisons ?



Volonté stratégique

Vous repositionner,
investir, ou changer
d'échelle.



Lassitude ou usure

Épuisement,
perte d'élan,
envie de souffler.



Besoin de relais

Préparer la suite,
transmettre,
assurer la pérennité.

Pour faire quoi après ?

Quel horizon voulez-vous ouvrir pour vous,
personnellement, collectivement



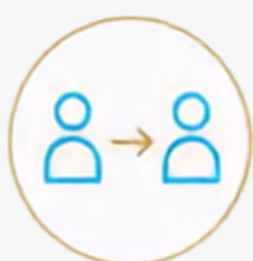
Nouveau projet

Créer, innover,
entreprendre autrement.



Développement

Accélérer, structurer,
passer un cap.



Transmission

Préparer l'avenir,
transmettre avec sens.



Équilibre personnel

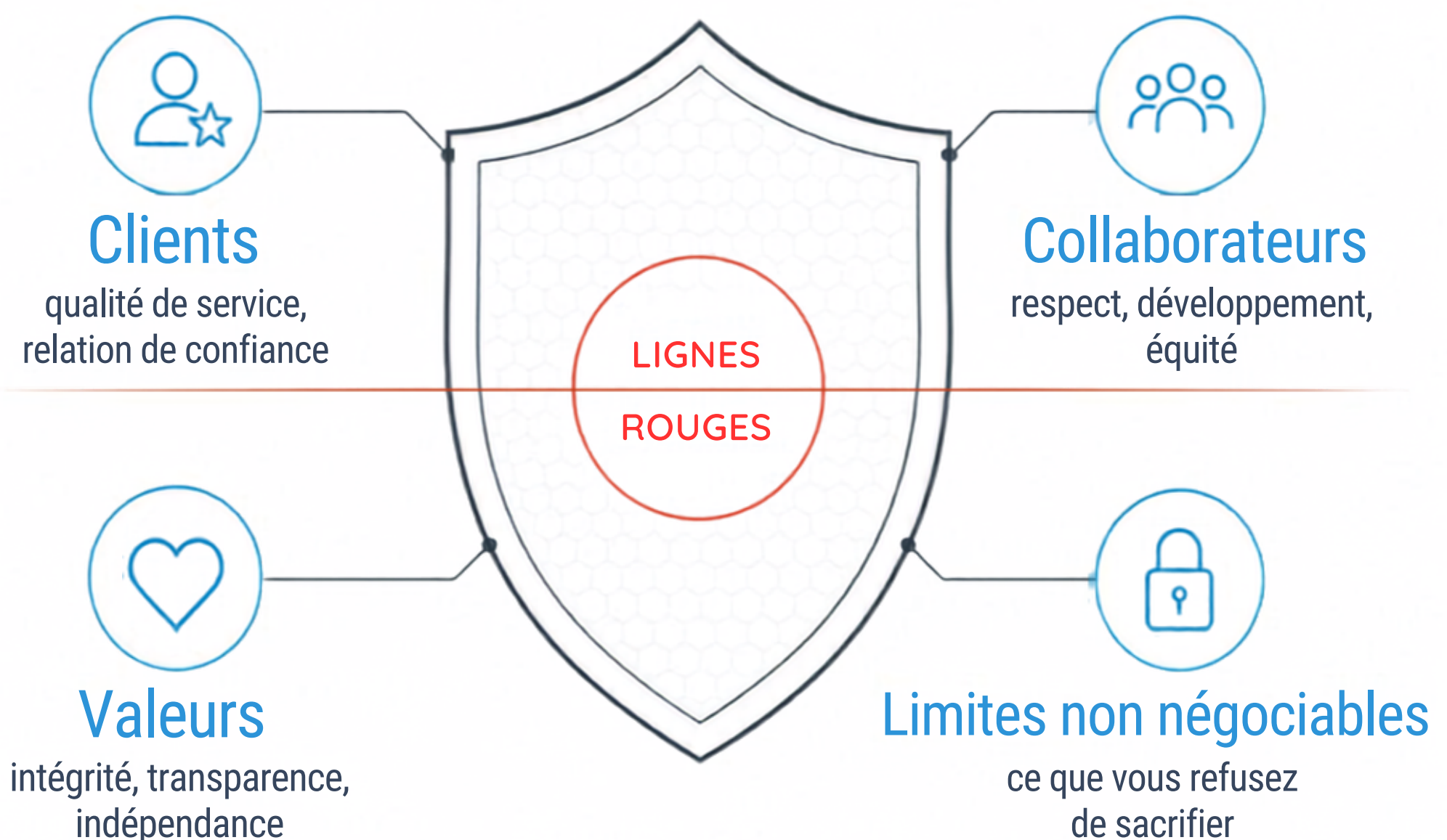
Retrouver du temps,
du sens, de l'impact.



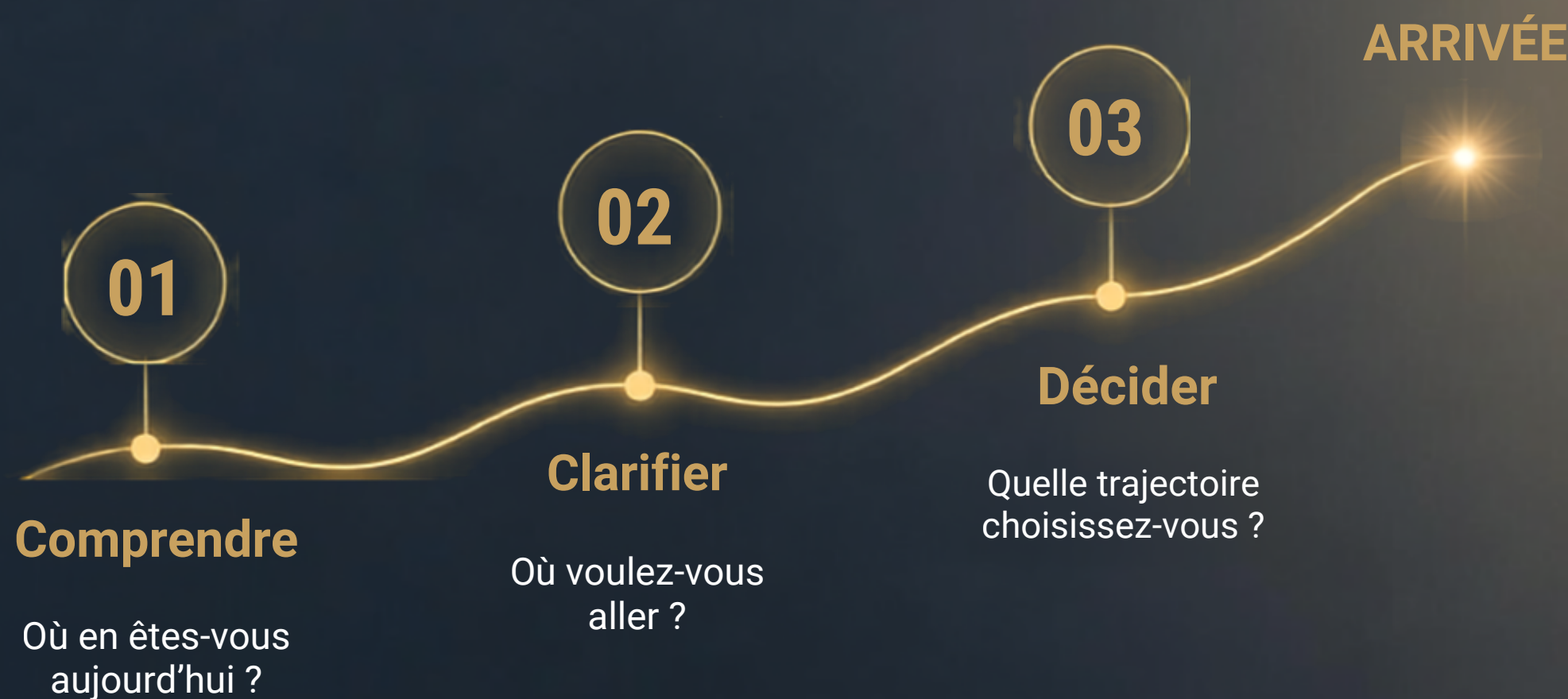
Les questions essentielles - 3/3

Quelles sont vos **lignes rouges**?

Ce que vous **refusez de perdre** pour
vos clients, vos collaborateurs et pour vous-même.



Une trajectoire réussie commence par une **intention claire.**



Si vous n'avez pas encore de réponses à ces 3 questions, **échangeons.**